

Projektliste

Während der Tätigkeit als Senior Sales Consultant bei DREGER Consulting GmbH & Co. KG

Was: Workplace as a Service Konzept

Wann: Dez. 2018 – Mär. 2019

Wo: intern

Beschreibung: Überprüfung und Vergleich der PCaaS Konzepte verschiedenen Hersteller
Planung und Kalkulation Hardware mit Distributor
Planung und Kalkulation Services intern
Mitarbeit an Gestaltung der Flyer und Präsentationen – Abschluss der Konzeption bei interner Präsentationsveranstaltung für Endkunden

Was: Teilnahme an Messeveranstaltungen

Wann: Frankfurt, Bochum, Leverkusen, Nürnberg

Wo: 2018, 2019

Beschreibung: Teilnahme an mehreren Messeveranstaltungen z.B. Futurecongress, CloudExpo, Digital X, SPS-drive
Leads generieren, Neukundenansprache, Bestandskundenbetreuung
Messenachbearbeitung

Während der Vertriebsleitung bei SKP Entwicklung+Produktion

Was: Hausmesse Bauchem GmbH

Wann: Sep. 2016 – Mär. 2017

Wo: Intern, Innsbruck

Beschreibung: Planung der Messeaktivität (September 2016)
Planung und Gestaltung Messestand (Okt./Nov. 2016)
Realisierung der Planung Messestand (Nov./Dez. 2016)
Promotion der Teilnahme an der Messe, parallel zur Promotion d. Messebetreibers
Nachbearbeitung der Leads

Was: Aufbau Fachhandelspartner (siehe Änderung Vertriebskonzept)

Wann: Jun. 2016 – Juli 2017

Wo: DE, AT, PL, IT

Beschreibung: Segmentierung mgl. Fachhandelspartner
Konzeption zum Aufbau der Fachhandelspartner u.a.
Darstellung d. Mehrwertes, Intensivierung der Zusammenarbeit
Fachhandel und Technik bei SKP, Jahresrückvergütung mit Bonusstaffel

Was: Integration in supplychain bei Industriekunden (siehe Änderung

Vertriebskonzept)

Wann: Jun. 2016 – Jul. 2017

Wo: DE, AT

Beschreibung: Segmentierung wo die geplante Integration in supplychain möglich ist
Konzeption zum Aufbau der Fachhandelspartner u.a.
Darstellung d. Mehrwertes, Intensivierung der Zusammenarbeit Fachhandel und Technik bei SKP, Jahresrückvergütung mit Bonusstaffel, Anbindung an Warenwirtschaft

Was: **Änderung Vertriebskonzept**

Wann: Jun. 2016

Wo: intern

Beschreibung: Analyse der IST-Situation
Darstellung möglicher Lösungswege (Was soll gelöst werden? Umsatzrückgang)
Darstellung mgl. Lösung 1 – Fachhändleraufbau
Darstellung mgl. Lösung 2 – stärkere Einbindung in supplychain bei Industriekunden (Hersteller von bauchemischen Produkten) mit Blick auf Keyaccount

Während der Leitung von Systemhaus Schäfer

Was: **Beratung, Verkauf u. Installation USV**

Wann: Jan. 2011

Wo: Arend Estrichbau Fritzlar

Beschreibung: Unterbrechungsfreie Stromversorgung Multimatic USV MD2000VA
Installation und Steuerung Auto-Shutdown Server, Arbeitsplatzrechner

Was: **Beratung, Verkauf u. Installation Server SBS 2008 R2**

Wann: Jun. 2010

Wo: Arend Estrichbau Fritzlar

Beschreibung: Planung, Neuinstallation und Implementierung von Windows SmallBusinessServer 2008 R2
Anbindung bestehender Arbeitsplätze (5) und Peripheriegeräte in Active Directory (LDAP)

Was: **Projektleitung Implementierung von Softengine BÜROWare**

Wann: Sep. 2009

Wo: IRS Demir, Herzberg am Harz

Beschreibung: Bedarfsanalyse, Beratung, Verkauf und Implementierung von ERP-Software Büroware von Softengine

Server-Client Installation mit Anbindung von 3 Arbeitsplätzen

- Was:** **Beratung, Verkauf u. Installation Server SBS 2008 R2**
- Wann:** Feb. 2009
- Wo:** IRS Demir, Herzberg am Harz
- Beschreibung:** Bedarfsanalyse, Beratung, Verkauf und Implementierung Windows SmallBusinessServer 2008
Anbindung von 5 Arbeitsplätzen und Peripheriegeräten in Active Directory (LDAP)
- Was:** **Planung, Durchführung und Abrechnung Neueinrichtung**
- Wann:** Sep. 2008
- Wo:** A3 Maklernetzwerk, Groß-Gerau
- Beschreibung:** Bedarfsanalyse
Netzwerkplanung
Verkauf und Installation Netzwerkbasis (Kabel, Router, Hub, Netzwerkdoesen, Patchkabel)
Einrichtung 4 Arbeitsplätze
- Was:** **Planung, Durchführung und Abrechnung Neueinrichtung**
- Wann:** Mär. 2008
- Wo:** Arend Estrichbau Fritzlar
- Beschreibung:** Bedarfsanalyse
Netzwerkplanung
Verkauf und Installation Netzwerkbasis (Kabel, Router, Hub, Netzwerkdoesen, Patchkabel)
Einrichtung 3 Arbeitsplätze, 1 Server
- Was:** **Anbindung bestehendes Netzwerk über Funk-DSL**
- Wann:** Mär. 2007
- Wo:** Autohaus Gerhard & Figge, Waldeck
- Beschreibung:** Einrichtung Funk-DSL (Paracom)
Konfiguration Lancom 1611+ neue Verbindung eingerichtet
ISDN als Backup-Verbindung eingerichtet
- Was:** **Beratung, Verkauf u. Installation Server SBS 2003 R2**
- Wann:** Mär. 2007
- Wo:** Küche & Co., Gudensberg
- Beschreibung:** Planung, Neuinstallation und Implementierung von Windows SmallBusinessServer 2003
Anbindung 2 bestehender Arbeitsplätze, Peripheriegeräte und Implementierung 2 neuer Arbeitsplätze in Active Directory (LDAP)

Was: **Beratung, Verkauf u. Installation Server 2003 R2**
Wann: Nov. 2006
Wo: Arend Estrichbau, Fritzlar
Beschreibung: Planung, Neuinstallation und Implementierung von Windows Server 2003 R2
Anbindung 3 bestehender Arbeitsplätze, Peripheriegeräte in Active Directory (LDAP)